

COME DIVENTARE UN LEADER

Nel

Network Marketing

10 modi per aumentare la tua influenza
e sviluppare un grande Team



NOTE LEGALI

L'editore ha fatto ogni sforzo per essere il più accurato e completo possibile nella creazione di questo report, nonostante questo non garantisce né dichiara in qualsiasi momento che i contenuti al suo interno possano essere precisi a causa della rapida evoluzione di internet, dei social network e del mondo del lavoro in generale.

Nonostante ogni tentativo sia stato fatto per verificare le informazioni date in questa pubblicazione, l'Editore non si assume alcuna responsabilità per errori, omissioni o interpretazioni contrarie relative all'argomento di questa opera. Ogni eventuale offesa percepita a persone, popolazioni o organizzazioni sono involontarie.

Nei libri di consulenza pratica, così come in ogni cosa della vita, non ci sono garanzie su un eventuale reddito. Il lettore è invitato ad agire di conseguenza a suo insindacabile giudizio riguardo alle proprie rispettive circostanze.

Il Presente Ebook è PROTETTO DA COPYRIGHT, se ne fa divieto assoluto di divulgazione riproduzione anche parziale senza il consenso espresso dell'autore. I trasgressori saranno perseguibili a norma di legge

La Guida per Diventare un Leader nel Network Marketing

*10 modi per aumentare la tua influenza
e sviluppare un grande Team*

Se in questo momento sei coinvolto nel network marketing o stai considerando di farlo per integrare il tuo reddito oppure stai pensando di svolgerlo a tempo pieno per fare carriera, è necessario sapere esattamente come aumentare la tua influenza e diventare per gli altri l'esempio da seguire.

Leadership è saper influenzare

L'influenza (che non è una malattia...☺) è la tua capacità di cambiare i comportamenti delle persone, gli atteggiamenti o le opinioni per avere un determinato risultato.

Siamo costantemente influenzati dalle persone che ci circondano che ci dicono quello che dovremmo o non dovremmo fare, che ci giudicano, ci criticano e con il loro atteggiamento ci portano a compiere quasi automaticamente e inconsciamente determinate azioni. Tra i più grandi influenzatori ci sono i nostri genitori che da quando nasciamo cercano di influenzarci ad essere dei bravi bambini, dei bravi studenti etc etc.

Se sei nel network marketing a qualsiasi livello, hai bisogno di fare tutto ciò che puoi per **umentare** la tua influenza affinché il tuo team sia più produttivo, più motivato e sia focalizzato al raggiungimento degli obiettivi comuni.

Quindi, come si diventa più influenti e un leader capace?

Ecco 10 modi per aumentare la tua influenza.

1. Concentrati su UNA SOLA COSA.

Diventi più influente quando le persone ti vedono come qualcuno che sa esattamente cosa vuole e che sta con attenzione concentrato su di esso.

Se ad esempio sei associato a più di un'azienda di network, molto probabilmente stai diminuendo la tua influenza perché le persone ti vedono come qualcuno che non è concentrato su quello che fa e perdi di credibilità.

2. Imposta il ritmo.

L'impulso inizia con te e le azioni che prendi. Guidare la carica significa creare il ritmo per tutti gli altri che ti seguono. Se vuoi vedere i tuoi

incaricati produrre di più, ricorda che loro stanno prendendo l'esempio da quello che tu gli trasmetti.

3. Le persone fanno esattamente ciò che vedono.

Se vuoi che la tua squadra sia più presente agli eventi, deve vederti coinvolto, attento, seduto in prima fila e prendere appunti. Girare per il retro della stanza o nei corridoi non è un buon esempio.

Se vuoi che il tuo popolo sia più concentrato e impegnato, prima deve VEDERTI farlo. Ricorda questo ... quando smetti di reclutare, anche il tuo team lo fa.

4. Comprendi la potenza dell'effetto domino.

Una cosa che devi capire adesso quando si tratta di aumentare la tua influenza e diventare un leader migliore è questa.

Tutto ciò che fai o dici ha un effetto domino. Letteralmente, ogni decisione che prendi ha un impatto enorme che è molto più di quanto tu possa mai vedere ... sia positivo che negativo.

Ad esempio, quando qualcuno ti vede pubblicamente elogiare e riconoscere un compagno di squadra per un lavoro ben fatto, la gente lo vede ... e l'impatto di tale decisione si ripercuoterà sulla tua organizzazione.

D'altra parte, se qualcuno ti vede trattare una persona negativamente ... l'effetto accade anche lì. Sia la persona che hai trattato in modo brusco che quella che ne è testimone potrebbe semplicemente "disattivarsi" e non continuare a fare affari con te.

5. Affila la tua lama ogni giorno.

La tua crescita personale è ciò che aumenta la tua capacità di leadership. Quando smetti di crescere, anche la tua squadra lo fa.

Quindi ... invece di ascoltare la frase "crescita personale" e trattarla con passività, prendila sul serio e falla diventare il tuo punto focale su cui lavorare e migliorare costantemente.

La tua capacità di leadership aumenterà, le tue capacità miglioreranno e la tua mentalità generale cambierà in modo da favorire la crescita di una squadra più grande.

6. Essere responsabile

Quando acquisisci l'ultimo livello di maturità significa che stai assumendo la piena responsabilità di dove sei adesso. Non è colpa del tuo sponsor, colpa dell'azienda, colpa del piano comp o colpa dell'economia.

Tu sei dove sei a causa delle decisioni che hai preso finora. Se non ti piace dove sei, tocca a te cambiarlo ... e nessun altro. Assumersi la piena responsabilità delle conseguenze delle tue azioni o di ciò che non hai fatto è uno dei primi passi per diventare un vero leader.

7. Fai cose che ispirano fiducia negli altri.

Un leader è qualcuno che è affidabile e sul quale ci si può contare perché farà le cose che ha detto che avrebbe fatto.

Attualmente sei percepito come qualcuno che è fidato e affidabile?

È meglio che rispondi SÌ a questa domanda se è una priorità per te essere un leader migliore.

Ricorda questo. La tua squadra si sta facendo tranquillamente questa domanda su di te: "Posso contare su di lui/lei?" Bene. Possono? Se la risposta non è un SÌ sicuro al 100%, è necessario modificare alcune cose ... ora.

8. Il riconoscimento aumenta la motivazione

Il tuo compito non è motivare la tua gente. Quello che devi fare è trovare persone motivate a creare cambiamenti e fare in modo di non fare cose che tolgano la motivazione che è già presente in loro.

Quindi ... una cosa che puoi fare tua è questa. Le persone spesso lavorano più duramente per il riconoscimento più di quanto facciano per soldi. Sì ... la gente vuole fare soldi, ma vuole anche essere apprezzata e gratificata per il lavoro svolto.

E ... come leader del team, il TUO lavoro è assicurarti di ricordare di riconoscere anche la più semplice o la più piccola delle realizzazioni delle persone nella tua squadra.

Qualcuno fa la sua prima vendita di prodotti, ne fai un grande evento. Qualcuno recluta il suo primo incaricato, lo riconosci. Qualcuno organizza un evento ma nessuno si presenta, lo riconosci persino!

Non dimenticarti mai di dedicare del tempo a riconoscere anche le più semplici e piccole conquiste delle persone della tua squadra.

9. Abbraccia il cambiamento come un campione.

L'unica costante nella vita è il cambiamento, quindi perché combatterlo.

Ogni volta che resisti al cambiamento, combatti o ti lamenti ... tutto quello che stai facendo è sprecare tempo prezioso che potrebbe essere investito in diverse attività produttive.

La tua capacità di leader di abbracciare il cambiamento determina il futuro del tuo gruppo.

10. Un reddito permanente richiede un impegno permanente.

Se vuoi creare un reddito permanente che continui a pagarti nel tempo, devi capire che non esiste un "interruttore on / off" in questo settore. Hai la responsabilità di continuare a guidare e ispirare le persone, non importa quanto sia grande il tuo assegno.

Il momento in cui ti fermi è il momento in cui la tua azienda inizia a muoversi verso il basso.

=====

Questi punti sono frutto di decisioni e strategie provate da qualcuno che ha investito anni nel network marketing.

Qualcosa in Più Su Mirko Lanfranchi

Sono un Networker Professionista, mia prima esperienza in questa fantastica industria miliardaria risale al 1995.

Sulla base della mia continua esperienza personale sul campo, mi occupo di aiutare le persone a tirare fuori il meglio di loro stesse e fornire loro gli strumenti adatti per costruire un business di successo incrementando le loro entrate – in maniera considerevole, e non come fanno molti presunti esperti, che il network non lo praticano ma si fanno passare come dei "Guru"...

Così come ho già fatto per migliaia di persone in Italia, **posso aiutare anche te a percorrere i miei stessi passi**, diventare un Networker Professionista, creare l'attività che hai sempre sognato e raggiungere finalmente la tua Indipendenza Economica.

So che il tuo sogno è quello di fare carriera nel Network Marketing, di liberarti per sempre dalla "ruota del criceto" che obbliga la tua vita in una routine quotidiana, che non ti permette di esprimere quello che sei veramente e di realizzare i tuoi sogni, sono consapevole che il tuo unico desiderio è quello di raggiungere il tanto ambito cambio di spilla e di diventare un leader nella tua organizzazione.

Lascia allora che io possa aiutarti a rendere questo sogno realtà come è successo per me e migliaia di altri networker che hanno seguito i miei consigli in tutta Italia e nel mondo!

[..... Leggi di più su Mirko Lanfranchi.....](#)

CONCLUSIONE CON SORPRESA!

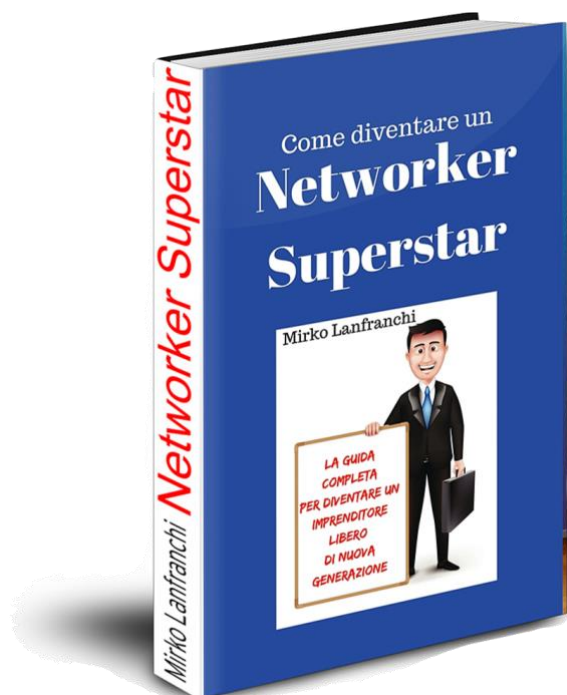
Se vuoi avere successo in questo business, devi capire dove vuoi essere nei prossimi mesi: Considera che più o meno il 90% dei networker sponsorizzano

una persona ogni tanto, una volta all'anno e promuovono un po' di prodotti, in questo modo, la loro attività rimane nella maggior parte dei casi piccola e poco redditizia.

Tu invece dato che sei arrivato fin qui a leggere il mio report, devi imparare come metterti dentro quel 10% dove si trovano i **Networker Professionisti**, quelli che ce la mettono tutta e che si sono dati da fare, che hanno sviluppato le giuste strategie e la giusta mentalità, coloro che hanno deciso quello che volevano ed hanno sviluppato il giusto mindset, cioè la giusta mentalità, si sono messi a collezionare gli amici, hanno le abitudini giornaliere positive, sono preparati, hanno l'entusiasmo, pensano in grande e hanno sviluppato anche il loro business online.

Ormai la maggior parte dei networker professionisti si sono messi anche online e hanno la loro presenza su Facebook, oppure hanno un loro sito e hanno aumentato la propria autorevolezza attraverso internet.

Dato che il mio obiettivo è proprio quello di aiutare i Networker come te a diventare una Superstar, cioè darti la possibilità di imparare tutti gli "Skills", tutti gli strumenti, tutte le tecniche, tutto quello che serve per avere successo nell'industria del Network Marketing, **PER UN PERIODO DI TEMPO LIMITATO**, ho deciso di darti la possibilità di accedere ad [una delle mie risorse più importanti!](#)



Ho infatti deciso di farti una **SORPRESA** e darti la possibilità di acquistare il mio Nuovo libro che si chiama "**Networker Superstar**" a condizioni vantaggiose!

Ci ho messo dentro tutta la mia esperienza di tanti anni di attività in 260 pagine, dove trovi tutto quello che ho imparato, che ho condensato in questa opera e che oggi voglio condividere con te.

Per ringraziarti della tua fiducia, per il fatto che sei qui e che mi segui, PER UN PERIODO DI TEMPO LIMITATO puoi accedere attraverso [questa pagina](#) all'acquisto del Libro, Spese di

spedizione incluse + Mezz'ora di Consulenza con me + altre offerte interessanti se vorrai coglierle.

Normalmente questo libro lo trovi in vendita su Amazon a €22 circa, ma senza tutto quello che ti ho scritto prima ...

Questo libro sarà fondamentale per te ma anche, per la tua down-line, oppure potrai regalarlo a qualcuno a cui tieni, qualcuno a cui vuoi far conoscere bene questa attività, a qualcuno che è scettico.

Può essere un ottimo regalo, ma **sarà di certo un perfetto dono a te stesso in qualità di imprenditore moderno, perchè ti stupirai di ciò che imparerai una volta lette tutte le 260 pagine** e lo dimostrano le tante testimonianze di chi l'ha già letto e che ha avuto riscontro, che ha avuto risultati!

Se vuoi diventare un Networker Superstar questo libro non può mancare nella tua biblioteca di professionista!

[Prenotalo subito](#) prima che l'offerta scada e fallo arrivare a casa tua così inizi immediatamente a studiare e a mettere in pratica, perché **questo NON è un libro teorico o** un libro di motivazione, NO! Ho scritto un libro pratico dove ci sono le cose da fare nella pratica che è difficile trovare nei libri li fuori.

Prendi questo libro cliccando sul pulsante che trovi qui per accedere alla pagina di prenotazione PRIMA CHE L'OFFERTA SCADA.



Fai un passo avanti verso il successo nel tuo business e richiedi subito il libro con spese di spedizione gratuite + ½ di coaching con me + altre sorprese interessanti che troverai all'interno della pagina di prenotazione!

“Ti ringrazio per aver scaricato questo e-book, sono felice perché ci siamo incontrati in qualche modo, mi auguro di averti aiutato a trovare degli spunti per raggiungere i tuoi obiettivi con il Netowrk Marketing e mi auguro che continuerai a seguirmi.

Se vuoi restare in contatto con me puoi farlo attraverso i social e il mio sito che ti metto qui sotto:”

SEGUIMI SU Facebook: [>>>CLICCA<<<](#)

YouTube: <https://www.youtube.com/MirkoLanfranchi4ever>

Sito: <http://www.senontifasorriderecambialo.it>

Visita anche la mia pagina: <https://www.facebook.com/studiolanfranchi>

Mirko Lanfranchi



Tutti i diritti riservati © **Mirko Lanfranchi 2018**
WWW.SENONTIFASORRIDERECAMBIALO.IT