

# I SEGRETI DEL GUADAGNO PASSIVO

Come poter guadagnare anche quando non lavori



Mirko Lanfranchi

# I Segreti del Guadagno Passivo

La ricetta per poter guadagnare  
anche quando non lavori.

@ Copyright di Mirko Lanfranchi

[www.creaituobusinessforever.it](http://www.creaituobusinessforever.it)

### **Tutti I diritti riservati**

Nessuna parte di questo documento può essere riprodotta o trasmessa in alcuna forma elettronica o meccanica senza l'autorizzazione scritta dell'autore.

Tutte le foto presenti in questo volume sono coperte da copyright. Abbiamo fatto tutto il possibile per contattare i detentori dei diritti d'Autore relativi al materiale incluso. Se ci fossero casi in cui non è stato possibile vi invitiamo a contattare l'autore.

### **Note legali**

Le strategie riportate in questo manuale sono il frutto di anni di studi quindi non è garantito il raggiungimento dei medesimi risultati.

L'autore si riserva il diritto di aggiornare o modificarne il contenuto in base a nuove condizioni. Questo documento ha solo ed esclusivamente scopo informativo e l'autore non si assume nessuna responsabilità dell'uso improprio di queste informazioni.

@ Copyright di Mirko Lanfranchi

[www.creailtuobusinessforever.it](http://www.creailtuobusinessforever.it)

# Introduzione

Ti piacerebbe poter guadagnare anche quando non lavori? E' questa la definizione di guadagno passivo.

Si tratta di una realtà possibile e non di fantascienza. Tuttavia, prima che il guadagno diventi passivo o semi-automatico, è necessario uno sforzo da parte tua e un dispendio seppur minimo di risorse, di tempo ed energia.

Se sei disposto a metterci la tua dedizione, ci sono buone possibilità che tu possa generare guadagni enormemente sproporzionati rispetto al lavoro necessario. Ma la cosa più interessante è che puoi smettere di scambiare tempo per denaro.

Puoi farlo impostando un modello di business che possa sostenersi da solo e generare entrate con un minimo sforzo da parte tua. Devi creare un sistema di vendita automatico che si tratti di prodotti o servizi che promuovi in affiliazione o che hai realizzato tu stesso.

Cosa significa questo? Significa che fai il lavoro una volta ma continui a guadagnare anche dopo.

Potrai continuare a guadagnare pur dedicandoti ad altro perché avrai impostato un business automatico. Ma, ti dirò di più. Puoi replicare il modello per creare molteplici business automatici che generino entrate.

**Ma, ti chiederai, le entrate passive sono così semplici da generare?  
E' una cosa che possono fare tutti?**

Magari avrai già visto nel web altre persone che promuovono metodi di guadagno passivi con la promessa di entrate stratosferiche.

Spesso si tratta di tanta teoria e poca pratica oppure di metodi non proprio corretti o comunque difficili o quasi impossibili da applicare. Altri invece sono veri e propri scam, sono truffe.

Devi capire che per avviare un business di guadagni automatici, o semi-automatici, che sia solido e a lungo termine, non puoi pensare che bastino 2 o 3 click di qua e di là. C'è del lavoro da fare e i risultati non arrivano nel giro di un paio di giorni.

Se parti dal presupposto che tu possa diventare ricco in poche settimane senza fare nulla, c'è il rischio che tu rimanga deluso.

Al contrario, in una prima fase considera questo modello di business come un'opportunità per generare un'entrata extra, per migliorare il tuo stile di vita.

Creare un blog e vendere dei prodotti online è un ottimo sistema per riuscire a crearsi una fonte di reddito aggiuntiva. Soprattutto in una prima fase, la tua attenzione deve essere rivolta all'impostazione del business prima ancora che al guadagno vero e proprio.

Una cosa importante, anzi fondamentale, di cui devi tenere conto, sono le caratteristiche che contraddistinguono la tua audience. Devi imparare a capire cosa desidera maggiormente il tuo potenziale cliente. Chi è il tuo potenziale cliente? Qual è il suo principale problema? In che modo puoi aiutarlo a migliorare? Come puoi – attraverso dei prodotti o dei servizi – rendergli la vita più semplice?

\*\*\*\_\*\*\*

*Ma vediamo adesso nello specifico come poter generare Guadagno Passivo.*

# Idee di guadagno passivo

## 1. Vendere un Prodotto Digitale online

Uno dei metodi più semplici per iniziare a generare delle entrate passive è vendere un prodotto digitale online. Si tratta di un processo di vendita basilare e utile a generare guadagni che possano supportare altre iniziative più grandi legate al tuo business online.

La prima cosa da fare è realizzare il prodotto, che sia un eBook o un video-corso. Puoi crearlo tu oppure farlo fare in outsourcing oppure acquistarne uno con i diritti di rivendita.

Il vantaggio dei prodotti digitali è che possono essere realizzati anche senza spedire fisicamente nulla, non devi avere una scorta fisica (un magazzino). Un altro grande vantaggio è che crei il prodotto una volta sola e poi puoi venderlo infinite volte.

Una volta che hai il prodotto devi “metterlo in vetrina” ovvero, devi realizzare una pagina di vendita. Si tratta di una pagina specifica scritta con testo persuasivo e strutturata in modo che invogli l’utente a passare all’azione ed effettuare l’acquisto. La pagina deve essere ben fatta in modo che trasmetta una buona impressione all’utente e che abbia un aspetto professionale ed affidabile.

L’aspetto tecnico deve essere quanto più possibile fluido e semplice in modo che il tuo potenziale acquirente non debba seguire troppi passaggi, inserire troppi dati e altre cose che potrebbero indurlo a desistere dall’effettuare l’acquisto.

Infine dovrai fare in modo che la tua attività sia visibile al pubblico potenzialmente interessato. Non basta creare un sito e sperare che le persone lo vedano, dovrai occuparti anche della promozione.

## **Inserire il tuo Prodotto Digitale su Network di affiliazione**

L'idea migliore è affidarsi a piattaforme di e-learning che si occuperanno di caricare i tuoi videocorsi al loro interno, quindi dal punto di vista tecnico non devi fare nulla, e poi di metterli in vendita sul loro sito. A fine mese in base alle vendite riceverai la tua commissione pattuita all'inizio del contratto.

Come ad esempio

<https://www.udemy.com/>

<https://www.lulu.com/it/>

<https://www.corsi.it/>

## **Vendere un Prodotto Digitale su Clickbank**

Oppure una piattaforma molto nota per l'offerta di prodotti digitali che può fare da tramite è **Clickbank** (<https://accounts.clickbank.com/>) in questo caso però dovrai occuparti tu di preparare la pagina di vendita e quella di download, e caricarla sul loro portale.

Per la gestione pagamenti su Clickbank sarà molto comodo perché passerà tutto da loro e non dovrai preoccuparti neanche di cercare traffico, potrai goderti le tue vendite a fine mese, perché ci penseranno gli affiliati in cambio di una piccola provvigione a loro fornita sulle vendite. Più alta sarà la percentuale che gli darai e più loro saranno incentivati a promuoverlo. In genere si da il 50% agli affiliati e in alcuni casi addirittura il 75%.

Ma perché è così importante avere degli affiliati per crearsi una rendita online? Ecco almeno tre motivi per costruirti quanto prima una lista di affiliati che lavorino per te.

1. Una volta creato il tuo prodotto, gli affiliati promuoveranno la TUA pagina di vendita e grazie ai visitatori che porteranno potrai realizzare vendite in completa automazione
2. Gli affiliati ti aiuteranno inoltre a costruire una “lista clienti” bella grande rispetto alla lista che puoi creare quando sei solo un semplice autore (ecco perché solitamente chi è creatore di InfoProdotti di successo tipicamente è anche un ottimo affiliato, perché ha la facoltà di inviare le sue proposte a migliaia di persone che già sono fidelizzate).
3. Gli affiliati invieranno la tua offerta ai loro contatti e come sai bene, su internet il passaparola e la condivisione sui social è uno dei metodi più potenti di promozione, quindi se anche questi contatti hanno a loro volta degli amici o delle liste ... in pochissimo tempo potrai moltiplicare il tuo traffico web ed i tuoi guadagni.

Una volta finito il tuo prodotto, ci penseranno loro a promuoverlo su Facebook Ads o Google Adwords o con le strategie di traffico migliori.

Come risultato, tu potrai guadagnare in automatico dalle vendite che loro faranno per te ogni giorno.

Si certo anche tu avrai la libertà di promuoverlo tu stesso, ma il rischio è quello di investire pesantemente in pubblicità e non essere sicuri al 100% di rientrare dalle spese pubblicitarie. Mentre un Affiliato lavora per te in cambio di una percentuale sul ricavato. E' decisamente un buon compromesso.



Potrai notare, guardando un po' i vari InfoProdotti più venduti su internet, che forniscono solitamente non solo un programma di affiliazione, ma anche diverse risorse a disposizione degli affiliati.

Come ad esempio una serie di e-mail già impostate, banner grafici e così via, per rendere il più semplice possibile il compito agli affiliati di promuovere i prodotti prescelti e guadagnare poi ri-vendendoli.

Ti consiglio infatti di provvedere nel tuo prossimo lancio a dare una notevole quantità di materiale pubblicitario e risorse utili affinché loro possano lavorare al meglio.

Quindi capisci che se affianchi al tuo lancio una schiera di affiliati che ti seguono e che guadagnano dal tuo ebook o dal tuo prodotto solo promuovendolo con i sistemi di traffico tradizionale o alle loro rispettive liste, avrai un effetto leva incredibile!

Potrai moltiplicare le tue vendite per 50 o anche 100 volte!

### **Vendere un Prodotto Digitale online in autonomia**

Se invece vuoi fare tutto da te e tenerti il 100% degli incassi, dovrai metterti nell'ottica che ti aspetta molto lavoro. Senza intermediari, oltre a costruire tutto il sito, la pagina di vendita e quella di download del prodotto dovrai cercare anche di portare traffico. A questo scopo puoi servirti dei Facebook Ads per promuovere il tuo business online.

Con i Facebook Ads hai il vantaggio di poter selezionare un target molto specifico a cui far vedere le tue inserzioni pubblicitarie e puoi scegliere tu quanto spendere di volta in volta.

## **Vendere un Prodotto Digitale online da dove partire**

Ma, tutto questo potrebbe non sembrarti una novità. Avrai già sentito parlare della possibilità di vendere dei prodotti digitali online. La chiave del successo tuttavia sta nell'impostare un'attività che possa avere successo anche a lungo termine, che sia efficace ed affidabile. Per raggiungere questo obiettivo è importante saper riconoscere quali sono i prodotti che hanno un buon potenziale di vendita e quali invece quelli da scartare.

Per questo motivo devi conoscere a fondo la nicchia di mercato in cui andrai ad operare e i dati demografici del pubblico interessato a quella nicchia specifica.

Devi scegliere, o creare, un prodotto interessante per il pubblico, che sia utile e di qualità e non solo. Deve trattarsi di un prodotto con caratteristiche uniche in modo da che si distingua dai prodotti della concorrenza.

Se scrivi una guida generica sul fitness ad esempio, è probabile che tu finisca tra le migliaia di diverse opzioni simili. Il fatto è che quando hai tanti concorrenti è probabile che qualcuno abbia un budget disponibile molto elevato e più alto del tuo. Ciò significa che dovrai pagare molto in termini di pubblicità per farti notare.

Ma se riesci a concentrarti su qualcosa di più specifico: magari un eBook sul fitness specifico per persone sopra i 50 anni. O meglio, per sole donne o soli uomini oltre i 50 oppure su un'attività fisica specifica, ad esempio un eBook sulle arti marziali per teenagers... In poche parole, più la tua guida è specifica e più puoi scegliere un pubblico mirato per la tua pubblicità e più visibilità riesci ad ottenere. Seguendo questo metodo non devi avere un budget stratosferico da dedicare alla pubblicità.

Crea il prodotto, trova il pubblico giusto e abbina i due. E' tutto ciò che occorre per ottenere risultati.

Un altro consiglio che vorrei darti è quello di pensare con attenzione alla proposta di valore del tuo prodotto. Il che significa chiederti che cosa effettivamente può fare il tuo prodotto per le persone, come può impattare positivamente nella loro vita.

Se, per tornare all'esempio precedente, stai cercando di vendere un eBook sul fitness, nella realizzazione dei contenuti non pensare all'eBook stesso. Mettiti nei panni di una persona che vuole dimagrire o migliorare la propria forma fisica. Cosa significherebbe per quella persona avere gli addominali scolpiti? Avere più energia? Diventare più attraente e sicura di se? Le risposte a questo genere di domande costituiscono la proposta di valore di ciò che vuoi vendere. E' su questo che devi incentrare tutti gli sforzi di marketing per promuovere il prodotto.

La proposta di valore deve emozionare il potenziale cliente per invogliarlo a comprare. A questo punto sei pronto per sfruttare il vantaggio dei Facebook Ads e mostrare le tue inserzioni pubblicitarie esattamente al tipo di pubblico interessato all'offerta che proponi.

Puoi usare la piattaforma pubblicitaria di Facebook per indicare tutte le caratteristiche relative al tuo target, al tuo pubblico. Puoi selezionare in base all'età, al sesso, all'area geografica, agli interessi e molti altri parametri che definiscono il tuo cliente-ideale.

Se ad esempio hai creato una Guida sul *wedding planning* allora puoi mostrare la tua inserzione pubblicitarie solo alle donne, solo alle donne in una certa fascia d'età, solo alle donne in una certa fascia d'età che sono fidanzate. Questo è un esempio per farti capire quanto puoi approfondire la descrizione in modo da coprire esattamente il tuo pubblico di riferimento.

Una volta che hai trovato il giusto target, se il tuo prodotto è di valore, comincerai a guadagnare infinite volte per un lavoro che hai dovuto fare una volta sola.

## 2. Creare e vendere un'App

Adesso è arrivato il momento per qualcosa che potrebbe sembrarti un po' più complicato della vendita di un eBook ma che in realtà è più facile di quanto possa sembrare: la creazione e la vendita di un'app.

La buona notizia intanto è che con Google è incredibilmente facile creare di un'app e metterla sul PlayStore per dispositivi Android. C'è un singolo pagamento da sostenere e si aggira intorno ai 30\$. Ma non è finita! Il processo di approvazione è automatizzato (a differenza dell'App Store di iTunes) e richiede un paio d'ore.

Ciò significa che puoi facilmente realizzare qualcosa di interessante, renderlo disponibile nello Store e scegliere il prezzo di vendita che ritieni più opportuno.

Posso quasi sentire la tua voce che dice...”*Ma io non ho mai creato un'app e proprio non saprei come fare*”!.

Non devi necessariamente saperlo fare. Puoi assumere qualcuno che lo faccia per te (puoi trovare persone specializzate nella creazione di app su Upwork) oppure puoi usare uno strumento apposito per la creazione di app. Alcuni di questi strumenti richiedono poco più che la costruzione di un sito web e, sebbene la funzionalità possa essere limitata, puoi realizzare cose interessanti e creative.

Uno dei maggiori vantaggi di questo metodo è che venderai un prodotto digitale attraverso una piattaforma di distribuzione. Questo significa una visibilità maggiore in quanto le persone potranno trovare la tua app facendo una ricerca su Play Store (che funziona in modo simile al motore di ricerca di Google). Finché scegli un argomento o

una nicchia per cui ci sono molte persone interessate, la tua app sarà richiesta e ricercata. Anche in questo caso, la chiave del successo sta nel modo in cui decidi di creare la tua app.

In particolar modo, non devi reinventare l'acqua calda. Mi spiego, molte persone pensano di creare un'app che rivoluzionerà il mondo. Magari hanno in mente uno strumento per i social media; magari vogliono realizzare qualche cosa che semplifichi i processi di vendita delle aziende oppure ancora vogliono realizzare un nuovo modo di ascoltare musica.

Ma, se non hai mai creato un'app prima d'ora non puoi iniziare da un progetto così ambizioso al primo tentativo. E' un po' come voler imparare a guidare con una Ferrari.

Realizza qualcosa di semplice, come ad esempio un'App con le migliori pizzerie nella tua zona, in modo da "farti le ossa" pensa a qualcosa di utile. Questo è il modo migliore per iniziare. Man mano che cominci a guadagnare puoi pian piano far crescere il tuo business. Se bruci le tappe rischi di rimanere deluso, di fare troppa fatica e di rinunciare prima del tempo.

## **Guadagnare con YouTube**

Molte persone non considerano questo un metodo di guadagno passivo ma può diventarlo. Se riesci a creare un video che contenga informazioni sempre utili (informazioni che non scadono e che siano sempre valide nel tempo) e a portarlo tra i primi risultati di ricerca per una parola chiave molto ricercata puoi generare molto traffico per quel video senza dover fare nulla.

Potenzialmente un video in una nicchia diffusa può farti guadagnare tutti i giorni e se ne hai molti puoi guadagnare da ognuno.

Si tratta di un grande vantaggio, puoi crearti un tuo Canale YouTube, come faresti per un blog, ma puoi beneficiare della visibilità di una piattaforma come YouTube.

Il segreto per avere successo su YouTube è fornire contenuti di valore, realizzare video ben fatti, dall'aspetto professionale, e scegliere una nicchia di mercato ricercata.

Non devi investire granché ma avere un softbox da usare per creare una buona illuminazione e una fotocamera di qualità farà una grande differenza nel risultato. Non dimenticare la qualità dell'audio, usa un microfono esterno.

Un suggerimento che ti do è quello di creare video di breve durata, ma non troppo brevi, diciamo sui 15-20 minuti perché YouTube predilige i video che vengono guardati fino in fondo. Fare video brevi richiede meno tempo e meno sforzo da parte tua il che significa che puoi farne di più e pubblicarli con regolarità.

Il grande vantaggio di YouTube è che ti permette davvero di creare un rapporto di fiducia tra te e i tuoi fan. E' divertente e ti permette di parlare di ciò di cui sei esperto con il tuo pubblico.

### 3. Diventare Amazon Kindle Publisher

Con la sempre crescente richiesta di libri digitali (eBooks), che ormai sta superando il formato cartaceo, c'è una grande opportunità di guadagnare in modo passivo grazie al servizio *Kindle Direct Publishing di Amazon*.

Quando si parla di Kindle ci si riferisce sia al formato ebook di un libro che può essere caricato gratuitamente sul portale di Amazon.com o Amazon.it

Per pubblicare:

Portale Kindle

<https://kdp.amazon.it> (Versione in italiano)

<https://kpd.amazon.com> (Versione in inglese)

Nonostante si possa guadagnare anche con il mercato italiano sul portale di Amazon.it, se ne hai l'opportunità ti suggerisco di rivolgerti al mercato anglosassone con l'Amazon.com per avere un'audience quanto più possibile esteso e riuscire a guadagnare in modo passivo molto di più.

Il grande vantaggio qui è che non è più necessario trovare un editore per poter pubblicare i propri libri.

Una volta creato il tuo account su *Kindle Direct Publishing*, in pochi minuti puoi aggiungere il tuo primo libro in vendita su Amazon. Ti basterà avere una copertina per il tuo e-book, salvare l'e-book nel formato richiesto (in genere .mobi), scegliere il tuo nome autore, un titolo, e una descrizione del contenuto del tuo libro.

Dopodiché selezionerai il prezzo e il piano royalty. Amazon revisionerà il contenuto del tuo libro prima di darti la conferma e poi lo metterà in vendita sulla sua piattaforma. Finito

## **Come si inizia**

Innanzitutto è necessario scegliere una *nicchia di mercato* in cui vuoi inserirti. Esistono alcune nicchie (o settori di mercato) più richieste di altre tuttavia le più richieste spesso sono anche quelle dove c'è maggiore concorrenza.

Tra le nicchie sempre in auge ricordiamo il benessere e dimagrimento, le relazioni; guadagnare online e offline, o comunque come migliorare le proprie finanze e crescita personale (*Self-Help*); Oppure anche la cucina e il *food* o vari *hobby e sport*.



Quando si tratta di scrivere il contenuto del tuo Kindle hai diverse alternative: puoi scriverlo tu; puoi comprare un prodotto con diritti di rivendita e personalizzarlo in modo che risulti unico ed originale (e quindi puoi essere sicuro che verrà approvato da Amazon) oppure puoi farlo scrivere in *outsourcing*.

Puoi assumere su una piattaforma di *outsourcing* come ad esempio *Upwork* e *Fiverr* un ghost-writer, cioè una persona che sotto compenso ti scrive per te l'Ebook. Se ne trovano molti, l'unica condizione è che deve essere originale al 100% e non copiato da altri.

Amazon gestisce tutti gli aspetti logistici del tuo Kindle book (o dei tuoi Kindle books se scegli di pubblicare tanti, a questo proposito esiste anche la possibilità di creare delle “collane”). Amazon gestisce l'elaborazione dei pagamenti, eventuali rimborsi, l'assistenza clienti e tutti questi aspetti tecnici. Inoltre, più il tuo libro diventa conosciuto, più testimonianze e recensioni positive ricevi, e più il tuo libro verrà messo in evidenza.

### **Che royalty scegliere**

Le opzioni di royalty sono essenzialmente due: 35 e 70%.

Se per il tuo ebook scegli un prezzo compreso tra \$2.99 e \$9.99 puoi guadagnare fino al 70% di royalties. Se invece il tuo ebook ha un costo maggiore o inferiore (ad esempio \$0.99 / \$200) allora apparterrà alla fascia 35%.

Le cifre non sono alte ma considera che si tratta di libri o mini-libri in formato digitale che possono essere anche brevi (un minimo di 50 pagine). Per guadagnare entrate consistenti, il tuo Kindle book deve necessariamente guadagnare in notorietà oppure hai la possibilità di scrivere tanti ebook e guadagnare così sulla quantità.

Ad esempio, se ti specializzi in una determinata nicchia di mercato puoi scrivere uno o più ebook per ogni argomento o sotto-nicchia che



hai scelto.

Tieni presente che la scelta della nicchia è uno tra i passaggi principali perché devi accertarti che si tratti di un argomento richiesto e che ci siano sufficienti persone intenzionate ad acquistare dei Kindle su quel determinato argomento. Il segreto nel cercare una nicchia profittevole sta nel trovare un mercato abbastanza ampio ma per il quale non ci sia ancora una concorrenza troppo alta.

Come abbiamo detto, il segreto nel cercare una nicchia profittevole sta nel trovare un mercato abbastanza ampio ma per il quale non ci sia ancora una concorrenza troppo alta. Questo significa che una volta che hai le idee più chiare sull'argomento che vuoi trattare devi analizzare la concorrenza.

Puoi farlo scrivendo la parola chiave che hai scelto e cercando i risultati nel *Kindle Store*.

## **Come scegliere la copertina**

A proposito di copertina, a meno che tu non sia un grafico potresti chiederti come faccio a farla? Non sottovalutare l'importanza della copertina molto spesso, quasi sempre, le persone sono attratte da un look fresco e moderno e da una copertina dal design curato. Viceversa se anche i tuoi contenuti sono fantastici ma hai una copertina triste e dallo stile datato le vendite potrebbero comunque non decollare o restare ridotte al minimo.

Puoi fare tu stesso la copertina se sai usare *Photoshop* oppure su un sito come <https://www.canva.com/>  
Oppure puoi farla fare in outsourcing su [fiverr.com](https://www.fiverr.com)

Accedi a [https://kdp.amazon.com/it\\_IT/](https://kdp.amazon.com/it_IT/) per creare il tuo account.

Una volta che il tuo Kindle è pubblicato è importante ottenere delle

recensioni e delle testimonianze positive. Molto spesso le persone comprano proprio sulla base delle esperienze di altri clienti quindi se non hai alcuna recensione o peggio se hai delle recensioni negative farai molta fatica a vendere.

Le testimonianze devono essere autentiche e valide tanto è vero che le recensioni vengono approvate da Amazon. Come puoi vedere dalla schermata qui sotto, ci sono 2 tipi di testimonianze “*Standard*” e “*Verificate*”. Solo queste ultime ti permettono di incrementare il *ranking* dei tuoi Kindle nella piattaforma di Amazon. Sono queste le recensioni di cui hai bisogno.

## **Come ottenere recensioni**

Per ottenere quante più recensioni possibili devi promuovere il tuo Kindle.

Puoi farlo intanto aderendo al programma *KDP Select di Amazon*, questo programma ti permette di usufruire di una promozione gratuita per un certo periodo di tempo. Segui bene le linee guida se decidi di aderire a questo programma che comporta *l'esclusiva di Amazon*. Questo significa che *non puoi venderlo da altre parti nel web* comunque io credo sia davvero vantaggioso perché ti permette di aumentare la visibilità del tuo Kindle in breve tempo.

Grazie al programma *KDP Select di Amazon*, per 5 giorni da quando decidi di aderire puoi offrire il tuo eBook gratuitamente in cambio di una recensione.

Promuovi il tuo eBook anche tramite i social media, è particolarmente utile aderire ai gruppi specifici inerenti la nicchia di mercato che hai scelto per i tuoi Kindle books.

Per avere successo, l'importante è che i tuoi contenuti siano originali, di qualità e scritti correttamente. Ti ho fornito anche molte risorse utili

che puoi sfruttare se ad esempio vuoi delegare gran parte del lavoro in outsourcing.

## Risorse Utili:

### **7 Zip:** <http://7-zip.org> (free download)

Questo è un open source, alternativa gratis a WinZip per un-zippare i tuoi file.

### **Audacity:** <http://audacity.sourceforge.net> (free download)

Questo è un software open source utilizzato per la registrazione e la modifica di file audio.

### **AVG:** <http://free.avg.com> (free download)

Anti-virus e anti-spyware.

### **BrowserShots:** <http://browsershots.org> (free online tool)

Usate questo sito per vedere che aspetto avrà il vostro sito web in vari browser.

### **CamStudio:** <http://camstudio.org> (free download)

Permette di registrare qualsiasi attività dello schermo e audio sul computer e creare piccoli video.

### **CCleaner:** <http://ccleaner.com> (free download)

Rimuove i file inutilizzati dal PC consente a Windows di funzionare più velocemente e liberando spazio.

### **Creare Sondaggi:** <http://it.surveymonkey.com>

SurveyMonkey è lo strumento di indagine on-line più popolare al mondo. Inviare indagini gratuite sotto forma di sondaggi, questionari.

### **Sondaggi e Form:** <http://www.wufoo.com/>

Software on line che può aiutare a creare moduli di contatto, sondaggi online, e inviti in modo da poter raccogliere i dati, le iscrizioni e i pagamenti necessari senza scrivere una sola riga di codice..

### **Google Analytics:** <http://www.google.com/analytics/>

Risorsa che ti permette di testare le tue pagine e valutare i tassi di conversione uno strumento gratuito che ti aiuterà a eseguire semplici split test.

### **Evernote:** <http://evernote.com> (free download)

Analizza il tuo note, ricevute, ecc ...

### **FileZilla:** <http://filezilla-project.org> (free download)

il programma FTP più usato per caricare i files sorgente sul vostro spazio web.

**GIMP: <http://gimp.org> (free download)**

Un programma open source utilizzato per creare e modificare - alternativa gratuita a Photoshop.

**Give Away Of The Day: <http://giveawayoftheday.com> (free download)**

Sito che vi offre un sacco di prodotti digitali a licenza gratuita.

**Kompozer: <http://kompozer.net> (free download)**

Editor HTML per fare o modificare le vostre pagine web.

**Open Office: <http://openoffice.org> (free download)**

Versione Open Source di Microsoft Office - elaborazione di testi, fogli elettronici, basi di dati, presentazioni ...

**ClickFunnels: <http://bit.ly/Prova-Clickfunnels-Gratis>**

Optimizepress è un tema o plugin wordpress di ultima generazione che ti consente con una facilità inaudita di creare tutte le pagine che compongono il tuo business on line da zero. Dalla creazione di pagine di vendita a funnel completi per il lancio dei tuoi prodotti.

**Getresponse: <http://getresponse.gratis/>**

Il miglior Autoresponder per il tuo business on-line.

E' un servizio per l'email marketing per costruire la tua lista, offre Affidabilità e Facilità d'Uso. Tutto in italiano e con il primo mese ad 1 euro.

Hai bisogno di aiuto con il tuo business o vorresti iniziare a collaborare con me entrando a far parte del mio team?

Scopri cosa posso fare per te

► <http://www.senontifasorriderecambialo.it>

----

► Ho preparato per te TANTISSIMI BONUS che, se seguirai in questo ordine, ti permetteranno di avviare il tuo business senza costi fissi e senza rischio, per diventare un imprenditore libero di nuova generazione:

PASSO #1 - Scopri il uno dei modelli di business più intelligenti e alla portata di tutti: il Network Marketing!

• Video Corso Gratuito per Scoprire Come Funziona e come avere successo: <http://bit.ly/videocorsog>

© Ebook Gratuito per creare il tuo business a rischio zero e rivoluzionare da subito la tua vita: <http://bit.ly/ebook-business>

STEP #2 - Connettiti con la mia community:

- Gruppo Facebook Networker Superstar: <http://bit.ly/gruppo-networker-superstar>
- Facebook: <http://bit.ly/mirkolanfranchiFB>
- Instagram: <http://bit.ly/mirkolanfranchiINSTA>
- YouTube: <http://bit.ly/MirkoYouTube>

STEP #3 - Ottieni GRATIS il Libro per diventare un networker professionista

► Libro Networker Superstar <http://bit.ly/libro-networker-superstar-gratis>

STEP #4 - Richiedi la tua consulenza strategica GRATUITA di 30 minuti con me o un mio business partner (valore €97) per aiutarti a mettere una marcia in più al tuo business.

► Richiesta Consulenza: <http://bit.ly/consulenza-strategica-gratuita>

----

Se sei arrivato fino a qui vuol dire che gli argomenti di cui parlo ti interessano per cui... ► ISCRIVITI AL CANALE DI MIRKO LANFRANCHI <http://bit.ly/MirkoYouTube>

----

Sono **Mirko Lanfranchi**, Networker Professionista e Internet Marketer e da anni mi dedico con passione ad aiutare le persone a costruire la propria attività on line, per realizzare la vita dei loro sogni

**Sono il fondatore di Crea il Tuo Business Forever.it e Networker Superstar** due sistemi di formazione per networker

Ho pubblicato centinaia di video sui social con un seguito di migliaia di persone tra follower e lista email.

**Sono l'autore di un libro di successo** sul network marketing intitolato "Come Diventare Un Networker Superstar" che aiuta migliaia di persone in Italia a diventare dei professionisti del settore grazie a strategie offline e online.

**Svolgo regolarmente sessioni di coaching** dal vivo con il mio team e con i networker che vogliono avere risultati concreti con questo modello di business. ► Richiedi una Sessione di Coaching Strategica Gratuita: <http://bit.ly/consulenza-strategica-gratuita>

Spero ti sia stato utile. Per qualunque ulteriore informazione su come usarli, quale scegliere o come funzionano, puoi contattarmi all'email qui sotto.

[info@creailtuobusinessforever.it](mailto:info@creailtuobusinessforever.it)

Al tuo successo!

[Mirko Lanfranchi](#)

@ Copyright di Mirko Lanfranchi

[www.creailtuobusinessforever.it](http://www.creailtuobusinessforever.it)