

RENDITA SEMPLICE

COME GENERARE UNA SECONDA ENTRATA E
UNA RENDITA DAL TUO CENTRO DI
BELLEZZA, PALESTRA O STUDIO
PROFESSIONALE, IN MODO SEMPLICE E
SENZA PERDERE TEMPO



IMPRENDITORI LIBERI

NOTE LEGALI

L'editore ha fatto ogni sforzo per essere il più accurato e completo possibile nella creazione di questo report, nonostante questo non garantisce ne dichiara in qualsiasi momento che i contenuti al suo interno possano essere precisi a causa della rapida evoluzione del mondo del lavoro in generale.

Nonostante ogni tentativo sia stato fatto per verificare le informazioni date in questa pubblicazione, l'Editore non si assume alcuna responsabilità per errori, omissioni o interpretazioni contrarie relative all'argomento di questa opera. Ogni eventuale offesa percepita a persone, popolazioni o organizzazioni sono involontarie.

Nei libri di consulenza pratica, così come in ogni cosa della vita, non ci sono garanzie su un eventuale reddito. Il lettore è invitato ad agire di conseguenza a suo insindacabile giudizio riguardo alle proprie rispettive circostanze.

Il Presente Ebook è PROTETTO DA COPYRIGHT, se ne fa divieto assoluto di divulgazione riproduzione anche parziale senza il consenso espresso dell'autore. I trasgressori saranno perseguibili a norma di legge

COME GENERARE UNA SECONDA ENTRATA E UNA RENDITA DAL TUO CENTRO DI BELLEZZA, PALESTRA O STUDIO PROFESSIONALE, IN MODO SEMPLICE E SENZA PERDERE TEMPO

Aprendoti le porte, dati alla mano, all'esatta strategia che io e 570+ imprenditori del benessere abbiamo utilizzato per ottenere tutto questo così che tu possa replicarla pari-pari

Ciao Imprenditore del benessere.

Se stai leggendo questo report è perché in qualche modo lavori nel settore del benessere, cura della persona, estetica, fitness etc. e molto probabilmente le cose sono più o meno così:

- Hai la tua attività (Ad esempio: centro estetico, palestra, consulente di benessere, massaggiatore, parrucchiere, etc.) e l'arrivo della pandemia ha bloccato il tuo business^[SEP] per diverso tempo, ma hai dovuto comunque sostenere le spese fisse.
- Ti piace stare tutto il giorno sul posto di lavoro, fai mille cose, gestisci i dipendenti, i clienti, fai i trattamenti, sei molto impegnato/a ma poi ti trovi a fine mese a fare i conti con le bollette e le mille spese da sostenere e i soldi non bastano mai
- Stai tutto il giorno nella tua attività e non hai mai tempo per fare quello che ti piace o stare un po' di più con le persone a te care
- Vorresti finalmente avere sicurezza di entrate che non dipendono da altri e non sai più cosa fare per riuscirci^[SEP]. Sei a un bivio: o svolti ora e riesci a risolvere la situazione oppure non sai cosa potrebbe succedere da qui a breve alla tua vita

Se ti ritrovi in almeno uno dei punti che hai letto sopra allora SEI BENVENUTO/A SEI NEL POSTO GIUSTO!

... altrimenti non leggere questo report se tu:



Stai bene come sei, stai guadagnando abbastanza, hai sufficiente tempo per te e i tuoi cari e la tua attività ti soddisfa.



Non hai la mente sufficientemente aperta da capire che al giorno d'oggi esistono opportunità perfettamente legali che ti consentono di creare un'entrata che non dipende dal tuo tempo e che ti consente di aumentare il reddito del tuo business anche mentre stai già svolgendo la tua professione.



Non sei disposto/a a metterti in gioco e a implementare le strategie che imparerai all'interno di questo report.

In questo report scoprirai la SOLUZIONE che già migliaia di estetiste, parrucchieri, naturopate, centri fitness, fisioterapisti, massaggiatori, osteopati etc. hanno adottato in Italia e come puoi fare lo stesso ANCHE TU, con un metodo passo-passo.

Per prima cosa vediamo di inquadrare un attimo la situazione...

A marzo del 2020 tutto è cambiato per la maggior parte di coloro che hanno una loro attività.

La pandemia ha cambiato il modo di lavorare di molti, da un giorno all'altro ti sei trovato senza lavoro, la tua attività chiusa ma i costi fissi da pagare lo stesso.

Questo ovviamente ti ha creato tanta frustrazione se non avevi un'altra entrata che ti consentisse di compensare con le uscite che avevi. Al giorno d'oggi è fondamentale avere almeno una seconda fonte di reddito che possa bilanciare quei momenti in cui la tua attività principale può subire dei rallentamenti o addirittura fermarsi, come è già successo.

Un altro problema è che ti hanno insegnato che se vuoi guadagnare devi “vendere” il tuo tempo, cioè che tu sei pagato in base al tempo che lavori, quindi se vuoi guadagnare di più devi lavorare di più, questo ti obbliga a fare orari massacranti e praticamente a vivere nella tua attività, non lasciandoti tempo per altro.

In più quando la tua azienda è chiusa, nei giorni di riposo, di ferie o di festa o durante la notte non stai comunque guadagnando.

Inoltre dato che sei schiava della tua attività, un altro dei tuoi problemi è che pensi di non aver tempo per trovare un sistema che ti consenta di aumentare le tue entrate senza dover investire del tempo ulteriore, perché sei talmente oberata/o di lavoro che non riesci a vedere altre opportunità che **sono proprio sotto il tuo naso o pensi che non sia possibile.**

Tra poco scoprirai che non deve per forza essere così e che anche tu puoi venire fuori da questa situazione!

L'obiettivo non dovrebbe essere quello di lavorare sempre di più per pagare i debiti, ma quello di trovare un sistema che ti consente di essere **LIBERO FINANZIARIAMENTE.**

COSA VUOL DIRE ESSERE LIBERO FINANZIARIAMENTE?

- ✓ Significa avere ogni mese entrate superiori alle tue spese correnti che ti permettono di fare quello che vuoi nel tempo che vuoi.
- ✓ Significa quindi avere soldi che entrano automaticamente sul tuo conto indipendentemente dal tempo lavorato.
- ✓ Significa avere delle entrate che pagano il tuo stile di vita e quello della tua azienda.

Sfruttando...

- Un Sistema Che **Chiunque** Può Utilizzare
- Un Sistema **Alla Portata di Tutti**
- Un modello di business che poi sviluppare **SFRUTTANDO IL TUO BUSINESS GIA' ESISTENTE** che quindi **non ti porta via tempo**
- Anche Se Parti da Zero
- Dove **NON** devi investire denaro o fare magazzino di prodotti

Che Inoltre...

- **NON** è un'attività di Vendita
- **NON** necessita di Competenze Informatiche
- In Italia è **Tutelata da una Legge Specifica** che Prevede anche **Numerosi Vantaggi Fiscali** per te e per il tuo centro.



Stai per scoprire come crearti un sistema all'interno della tua attività che ti consente di diventare libero finanziariamente.

Parliamoci chiaro...

Il Capitalismo dal primo giorno simbolico della sua nascita fino a oggi è sempre stato composto da tre elementi necessari:

- A.** Gli sfruttati
- B.** La classe consumatrice
- C.** L'élite che accumula il profitto.

Era così nei primi decenni del XX secolo con qualsiasi prodotto, è così oggi con un qualsiasi gadget digitale, fatto da poveracci in Thailandia, comprato dagli occidentali e dagli 'emergenti', e i trilioni vanno alla Apple o Samsung ecc.

Mi segui?!? Bene ...

Ecco perché questo è importante da capire.

Il 99% degli esseri umani sulla terra rientra nelle categorie A e B (gli sfruttati e la classe consumatrice).

I primi sono come bestiame da mattanza.

Servono solo per la produzione. E poi vanno al macello. I secondi (noi) servono per far circolare il denaro, attraverso il quale loro (1% della popolazione), si arricchisce.

Ed ecco l'altra fregatura:

Fin dalla nascita viene insegnato sia ad A che a B, che c'è un solo modo di produrre ricchezza:

Quello che reputo il peggiore, cioè scambiare il proprio tempo per soldi.

Questo vuol dire che al massimo A e B possono cercare di:

- 1) Lavorare più ore...
- 2) Guadagnare di più all'ora...

Ma non accumuleranno mai ricchezze.

Tutti noi, a qualsiasi livello, vendiamo ore del nostro tempo che è limitato in cambio di un bene (il denaro) che è praticamente illimitato.

Per quanto tu ti possa impegnare, alla fine non potrai mai lavorare un solo secondo in più di 24 ore al giorno, e nella pratica, difficilmente potrai gestire e reggere lunghi periodi di oltre 12 ore lavorative consecutive al giorno.

Tutti siamo dentro questa trappola.

Lavoratori dipendenti, liberi professionisti, e, ancora di più, gli imprenditori di ogni livello e conto in banca, compresi coloro che lavorano nel campo del benessere.

Inutile prenderci per il sedere. E' un imbuto che si auto-strangola senza rimedi.

Qual è la soluzione?

La soluzione c'è, anche io prima facevo parte delle persone intrappolate nello scambio tempo/soldi... ma non è possibile uscirne se prima non chiariamo le vere origini di questa pazzia.

Facciamoci questa domanda:

Perché siamo ancora vittime di un modello di lavoro di 200 anni fa?

La risposta in realtà è un mistero.

Come sicuramente sai (e se non lo sai, te lo dico adesso) ... 200 anni fa la rivoluzione industriale ha inventato la specializzazione.

Il sistema industriale aveva bisogno di tante persone de-specializzate per far fare a ognuno un compito semplice.

Così potevano farlo anche i bambini e i contadini analfabeti che non sapevano né leggere, né scrivere.

Gli operai già allora disprezzavano il sistema industriale che si stava sviluppando perché costringeva l'umano a essere sottoposto a un Padrone, tanto quanto lo schiavo del sud, anzi, peggio.

Perché, per dirla semplice, chi ti possiede avendoti comprato ti tratta meglio di chi ti 'noleggia'.

E ancora oggi, siamo così inseriti in questo sistema che non lo vediamo.

Un immenso George Orwell, che visse volontariamente fra i diseredati salariati d'Europa negli anni '30, predisse ciò che ancora oggi abbiamo:

"Masse moderne immani ma che sono di fatto schiave del lavoro per quasi tutta la vita, e la cui fuga da questa schiavitù "è in pratica solo possibile per malattia, licenziamento, incarcerazione, e infine la morte".

"Schiavo del lavoro" fino alla morte, appunto.

La domanda critica: c'è un modo per liberarsi da questa condizione e tornare persone a 360° invece che a 90°?

Fortunatamente sì.

Ma potrebbe non essere tanto piacevole all'inizio.

Primo, perché la mente ha i suoi trucchi per fregarti (devi disimparare cose che ti sono state inculcate come dogmi, fin dalla nascita).

E poi, perché non sono cose di cui sentirai spesso parlare, specialmente nell'ambiente familiare, scolastico e sociale, dove l'istruzione ufficiale diffonde il 'dogma' unico del (produci-consuma-crepa).

Ecco una verità che non ti dicono.

Generare ricchezza è una materia come un'altra: si studia e si impara.

Si impara a cambiare il modo di pensare, si imparano le tecniche per creare denaro, quelle per conservarlo, quelle per moltiplicarlo.

Non sono cose che si fanno.

Sono informazioni un po' nascoste, perché tutto sommato va bene che ci siano tanti impiegati e operai, persone che non sono finanziariamente libere ma che dipendono da uno stipendio.

Perché il sistema economico ha bisogno di operai e impiegati.

Se vuoi restare un operaio o un impiegato, NON leggere queste pagine... Sai già tutto quello che ti serve sulla ricchezza: cioè niente...

Ma se vuoi imparare come generare del **reddito autonomo** e una **rendita all'interno del tuo business attuale**, se credi di meritare questa libertà - e io credo che tu la meriti - allora inizia con il primo passo. Da oggi. Leggendo questo e-book fino alla fine

Questa è l'unica strada?

No. Investire in immobili è un altro modo...

Fare Trading in Borsa è un altro modo...

Ma non sono proprio alla portata di tutti.

Il Network Marketing invece è progettato apposta per la persona comune, non necessita investimenti di capitali (come nell'immobiliare e nel trading) e ti mette nelle condizioni di generare cash da subito

Inoltre ...



Non lavorerai come un ossesso



Non avrai la trappola del tempo che ti insegue

In più, col mio supporto personale, sarà ancora più semplice!

So che ti senti oppresso/a da tante cose a cui devi pensare, ma sai qual è la buona notizia?

Per ogni problema esiste una soluzione!

Non ci credi? Seguimi nelle prossime pagine, e te lo dimostro.

Esiste un'attività che si adatta alle esigenze di tutti, dove ciascuno può gestire il proprio lavoro e il proprio tempo, dove puoi crearti una rendita crescente nel tempo e di conseguenza l'ammontare dei tuoi guadagni.

Questa attività si chiama Network Marketing, un business imprenditoriale, indipendente, che permette al consumatore di acquistare direttamente dal produttore, eliminando tutti i normali processi di vendita.

È un sistema **DIVERSO** di distribuzione di prodotti di qualità, che non ha:

- investimenti iniziali
- costi fissi
- intermediari

Si potrebbe paragonare ad un franchising, perché il modello di business è già pronto, non devi inventarti niente in quanto alle spalle hai un'azienda che ti fornisce tutto ciò che hai bisogno per portare avanti questa attività all'interno del tuo centro.

Con l'ulteriore **vantaggio** che non ci sono tutti i costi e le limitazioni che troviamo nel franchising tradizionale.

Il modo per raggiungere i tuoi obiettivi e realizzare i tuoi sogni esiste...

è il **NETWORK - MARKETING**

↓
RELAZIONI

↓
CONDIVISIONE

Il Network Marketing è un sistema di distribuzione di prodotti di qualità che basa tutto sul PASSAPAROLA di coloro che entrano a far parte di questo sistema.

Il sistema tradizionale di vendita, si sviluppò in Inghilterra durante la Rivoluzione Industriale.

Questo processo non è cambiato molto negli ultimi 300 anni:

- Inizia con una fabbrica che si produce il prodotto che a sua volta viene affidato a un importatore
- l'importatore cede il prodotto che viene venduto all'ingrosso.

- Il venditore all'ingrosso distribuisce il prodotto ai diversi rivenditori al dettaglio così che loro possano venderlo al consumatore.
- Per ognuno di questi passaggi, ci sono dei costi da affrontare e dei profitti da ricavare.
- Non c'è nulla di sbagliato con il percorso tradizionale, **però...**

Sistema Tradizionale



Ciò che si fa con un business di Network Marketing è molto più diretto:

- Si entra in partnership con un'azienda che **produce e distribuisce** i migliori prodotti.
- Li fa conoscere alle persone attraverso te e me, con un processo di passaparola
- Quei **profitti** che tradizionalmente andrebbero ai passaggi intermedi, **ora spettano a noi**.
- Con questo sistema si hanno **due flussi di reddito**:
- Abbiamo i **CONSUMATORI** che amano semplicemente i prodotti e li acquistano presso l'azienda con cui si collabora e poi abbiamo i **NOSTRI AFFILIATI** che, come noi, costruiscono l'attività di network e hanno i nostri stessi diritti: generare consumatori e affiliati.
- Questo genera per te due guadagni: il primo dai **consumatori che comprano**, il secondo dal fatturato generato dai tuoi **affiliati**, creando un sistema che offre **guadagni passivi, crescenti e illimitati**.

DUE Flussi di Reddito

Acquisto Diretto

Network Marketing



Questo procedimento è come **un albero in crescita**. Nell'aggiungere nuovi membri al team, aggiungiamo nuovi rami.

Questi **nuovi rami** producono a loro volta altri **rami**.

Stai creando la tua rete commerciale.

**Con uno impegno costante, nel tempo, avrai un enorme albero cresciuto dal tuo singolo tronco:
Il tuo business indipendente che genera
ENTRATE SLEGATE DAL TUO TEMPO!**

Opportunità



Forse starai pensando: “Fantastico, sembra tutto bello, ma dov'è l'inghippo?!?”

La risposta breve è: **“NON c'è nessun inghippo!”**

Se credi che ci sia una fregatura, dubbio legittimo, ti chiedo quanto conosci del network marketing? Se sei disposto/a a prestare attenzione un altro po', ti spiego perché non è una fregatura, ma un vantaggio per te, per la tua attività e per i tuoi clienti.

Ad esempio, sapevi che nel network marketing non devi pagare tu le tasse direttamente? E che esiste una tassazione agevolata? Che in Italia l'attività è regolamentata dalla legge 173 del 2005?

Guarda qui sotto:



AGEVOLAZIONI

- NO VENDITA – ART.1 LEGGE 173/2005
- **Tassazione agevolata alla fonte** - solo il 23% sul 78% imponibile (18%)
- Attività **ereditabile**
- Accumulo **contributi previdenziali** superate € 5.000 provvigioni
- Indennità **maternità**
- **Esenzione** dichiarazione redditi



È un po' diverso da come pensavi, che ne dici?

In più, oltre a questi benefici fiscali che hai visto qui sopra, ci sono **altre 3 motivazioni aggiuntive da prendere in seria considerazione:**

✓ La possibilità per le imprese di poter accentuare l'attenzione al sociale, senza rinunciare ai vantaggi fiscali ottenibili con il **welfare aziendale**.

Il welfare aziendale si è rivelato essere nel tempo un ottimo strumento sia per le aziende che per i dipendenti, premiandoli in modo personalizzato, l'azienda potrà migliorare la produttività ed il clima aziendale, non trascurando i costi, **difatti si potrà risparmiare sulle tasse dei premi ai dipendenti**.

Ideato dal legislatore nel 2016 e presente in ogni legge di bilancio, **offre la possibilità:**

- **alle aziende**, di erogare premi non monetari ai propri lavoratori senza pagarne le tasse;
- **ai dipendenti**, di ottenere premi senza dover pagare le imposte previdenziali e fiscali.

Gli **obiettivi** principali del welfare sono:

- **più potere d'acquisto per le aziende** attraverso un minor costo del lavoro;
- **più potere d'acquisto per i dipendenti** attraverso la ricezione di un benefit non tassato;

- **una maggiore responsabilità d'impresa (RSI)**, sostenendo una migliore qualità di vita per i propri dipendenti;
- **la creazione di un miglior clima aziendale** attraverso una maggiore attenzione alle esigenze del lavoratore.

I Prodotti/servizi/trattamenti, insieme alla consulenza e alla formazione che accompagnano l'utilizzo degli stessi, possono essere un valido supporto per realizzare l'obiettivo del Welfare aziendale.

In particolare, i prodotti per il benessere e la bellezza, insieme al nostro ampio piano clientela possono soddisfare le esigenze delle aziende attente sia alla profittabilità, sia al benessere del proprio personale.

Si realizza, in questo modo, un ambiente più sostenibile e attento alle risorse, basato sulla eticità e la responsabilità delle azioni intraprese.

✓ Inoltre i prodotti/trattamenti di un'azienda di network ben si sposano con la possibilità di fare omaggi anche ai fornitori/partner o ai dipendenti stessi sotto forma di **spese di rappresentanza**.

Queste sono **deducibili** al 100% e inoltre vai a **recuperare l'iva**

✓ In più se inserisci i **prodotti come materia prima** all'interno della tua attività anche in questo caso potrai scaricare l'iva e sgravare totalmente le spese

Ok, ora che sai che il Network Marketing è un'attività regolare, potresti pensare che non hai tempo. Hai già la tua attività da portare avanti, che ti occupa la maggior parte delle tue giornate, probabilmente anche nel weekend.

E se il tuo lavoro ti occupa magari anche 10 o 12 ore al giorno, quando lo trovi uno spazietto da dedicare al network? Beh, sai qual è un altro vantaggio? Che non hai bisogno di "trovare un buco di mezz'ora", o di dover accantonare il tuo lavoro, ma puoi semplicemente integrare il network in ciò che già fai.

Ciò che devi considerare attentamente è che se continui a fare quello che stai facendo adesso, sarà IMPOSSIBILE che la tua vita migliori!

E se sei un'estetista o un/a parrucchiere/a?

Tu hai già i tuoi prodotti, non ti metterai certo a buttarli per doverli sostituire! E se non puoi vendere prodotti perché sei gestore di palestra o fisioterapista? Oppure non puoi vendere prodotti da ingerire?

Nelle pagine successive scoprirai come risolvere questi interrogativi che ti stai ponendo.

Scoprirai come fare per non doverti ritagliare altro tempo, oltre a quello che già impieghi nel tuo lavoro, come poter abbinare altri prodotti a quelli che già usi e come fare a far crescere il tuo business semplicemente mentre svolgi il tuo lavoro.

Se ti sei reso/a conto che probabilmente qualcosa di interessante c'è, può darsi che automaticamente il tuo cervello veda un altro impegno: il magazzino.

“Ma devo comprare dei prodotti e tenerli in magazzino? E come faccio? Non voglio fare magazzino!”

Spoiler: non serve nessun magazzino!

Sì, perché i clienti, come abbiamo detto, non comprano i prodotti da te, ma direttamente dall'azienda. Quindi tu che fai? Semplicemente li consigli, poi sarà il cliente a fare i suoi acquisti in totale autonomia, senza bisogno che tu lo debba gestire e quindi assisterlo nell'acquisto, e non è necessario che tu sia presente perché la persona compri i prodotti!

Non hai bisogno di seguire passo a passo il cliente, puoi affiancare l'attività a quella che già svolgi e puoi costruire la tua entrata extra direttamente tramite il tuo lavoro.

Sembra tutto fantastico, ma so che dentro di te c'è ancora una paura che ti fa dubitare:

Se dovesse esserci un'altra situazione di chiusura, com'è stato in precedenza?

Il bello del network marketing è che, a prescindere da quale sia la tua occupazione primaria, c'è la possibilità di costruire il proprio business comodamente da casa propria.

Non mi credi?

Ti basta avere un computer o un telefono, la giusta disposizione mentale e una motivazione forte, ingredienti che, se hai una tua attività, probabilmente già possiedi, ma che possono anche essere sviluppati.

Pur augurandoci il meglio e sperando di non dover più vivere una situazione così drammatica, lo spettro di nuovi lockdown aleggia sui

nostri pensieri, alimentando i nostri timori. Sappiamo bene quanto sia stato difficile il periodo che abbiamo passato, e che ancora non abbiamo superato: sai bene che questa situazione ha causato gravi perdite in molti settori, e può darsi che tu sia tra coloro che hanno fatto e fanno più fatica a riprendersi.

Ora, prova ad immaginarti (anche se lo scongiuriamo) nella stessa situazione del 2020: tutto di nuovo chiuso, fatica ad arrivare a fine mese, difficoltà a ripartire.

Adesso prova ad immaginare come sarebbe andata se avessi avuto un business indipendente, gestibile da casa, che ti crea una rendita semi-automatica e con cui sei in grado di supplire alle necessità che questa situazione ha portato a galla: forse un pochino meglio, ti pare?

Già, ma anche se la situazione non dovesse essere così dura come prima, comunque avresti l'opportunità di generare un reddito extra attraverso un metodo già testato e un sistema duplicabile. Puoi dunque capire che essendo un business che puoi sviluppare da dove vuoi, non hai neanche il problema di dover pensare al tanto discusso "certificato verde".

Non dovrai preoccuparti di eventuali nuove disposizioni, di validità dei tamponi, né di nient'altro.

"E se un cliente non ha il certificato?"

Nessun problema!

Abbiamo imparato a sfruttare i mezzi che il mondo di internet ci mette a disposizione, possiamo raggiungere chiunque!

Possiamo contattare il cliente direttamente online e/o per telefono.

Certo, sarebbe tutto più facile e più bello se non dovessimo preoccuparci anche di questo, ma grazie al network abbiamo la soluzione e una nuova opportunità!

Detto questo facciamo un passo indietro e analizziamo ogni passaggio nel dettaglio per farti capire anche capire come e quanto si guadagna:

COME VENIAMO PAGATI?

✓ PROMOZIONE DEI PRODOTTI E RACCOLTA DI ORDINI

Mediamente rende da €200 a €500

Es. 20 clienti x €60 = €1.200 al 35% = €420

✓ CREAZIONE DELLA RETE DI AFFILIATI

mediamente rende da €500 a €3000 e oltre

dal 3% al 43% di guadagno per differenza imprenditoriale dalla rete

Esempio: $Tu + 2 + 4 + 8 + 16 = 30 \times €750 = €22.500$

Media 10% provvigione = € 2.250

✓ CREATORE DI MANAGER (Guadagno Passivo)

mediamente rende da €3000 a ... ILLIMITATO!

Sei libero di scegliere; Dai valore al tuo tempo e ai tuoi sogni

PROMOZIONE DEI PRODOTTI/TRATTAMENTI

Per prima cosa, l'attività nasce con l'acquisire esperienza personale e consigliare gli altri. In altre parole, **sviluppare una rete di clientela**.

Il 90% di noi non sono venditori, ma semplicemente persone che utilizzano prodotti/trattamenti/programmi e li consigliano ad altri.

Consigliando ciò che usi ai clienti del tuo centro estetico/palestra/studio tipicamente ti costruisci un'entrata che va intorno a **€ 500 e più extra al mese**

CREAZIONE DELLA RETE DI AFFILIATI

Molti Affiliati non hanno più di **10-15 persone nel loro gruppo**.

Tipicamente, con questo tipo di attività, si possono guadagnare indicativamente **€400 - €800 al mese**.

Anche se ciò non cambia la vita, può certamente alleggerire la pressione sul budget mensile della tua attività e della tua vita.

Il passaggio successivo è quello di creare una piccola squadra.

Troverai che alcuni dei tuoi collaboratori o colleghi con un business simile al tuo, hanno le stesse tue motivazioni.

Così puoi creare una piccola **squadra di 15-25 persone**, ognuno con i propri clienti, ognuno con un proprio Team, in questo caso il potenziale di guadagno può essere indicativamente tra ulteriori €500 e €3000 al mese in più rispetto alla promozione dei prodotti/trattamenti

Per la maggior parte di noi, questo guadagno potrebbe essere utile per pagare la rata del mutuo, di grande beneficio sul nostro budget mensile.

CREATORE DI MANAGER

Infine se vorrai, sarai in grado di **costruire un grande Team**.

Introducendo l'opportunità ad altri che faranno lo stesso ripetutamente.
Il tuo **impegno costante** nel tempo, produrrà **risultati notevoli per cambiare stile di vita**.

Quando arai compiuto questo passaggio, le cose inizieranno a diventare entusiasmanti. Non solo **guadagnerai delle cifre importanti**, ma ti qualificherai ad una varietà di **ULTERIORI BONUS ed INCENTIVI** come Programma Auto, Viaggi Internazionali e Condivisione degli Utili, ma questi sono aspetti che se vorrai potremo approfondire se vorrai fissare un appuntamento di approfondimento.



**"NON HO
TEMPO"**

Adesso siamo arrivati al momento nel quale darò una risposta a quei pensieri di cui abbiamo parlato nelle pagine precedenti, che forse non ti stanno facendo agire nel modo giusto.

Se nella tua testa stai pensando:

"NON HO IL TEMPO PER FARLO".

Allora seguimi...

Non hai bisogno di trovare altro tempo oltre alle 10-12 ore che passi in negozio, magari anche nel week end.

Le persone che affidano la loro salute e il loro aspetto fisico al tuo centro e ai tuoi servizi, sicuramente si fidano ciecamente di te, altrimenti non continuerebbero a prendere appuntamenti no?

Di conseguenza, ogni consiglio SINCERO che uscirà dalla tua bocca, sarà per loro oro colato.

Quanto tempo dedichi ad ogni cliente? Mediamente un'ora...e in quel tempo lì sicuramente non starete in silenzio... Vi relazionate, parlate magari di Gossip, dai dei consigli su come nutrire meglio i capelli, su cosa mangiare in pre-workout, su come curare le unghie o la pelle... oppure può capitare che il cliente si confidi con te, che ti parli dei suoi problemi (che possono essere fisici o anche economici) perché sa che può fidarsi di te anche in questo e magari non si osa a parlarne con chi conosce.

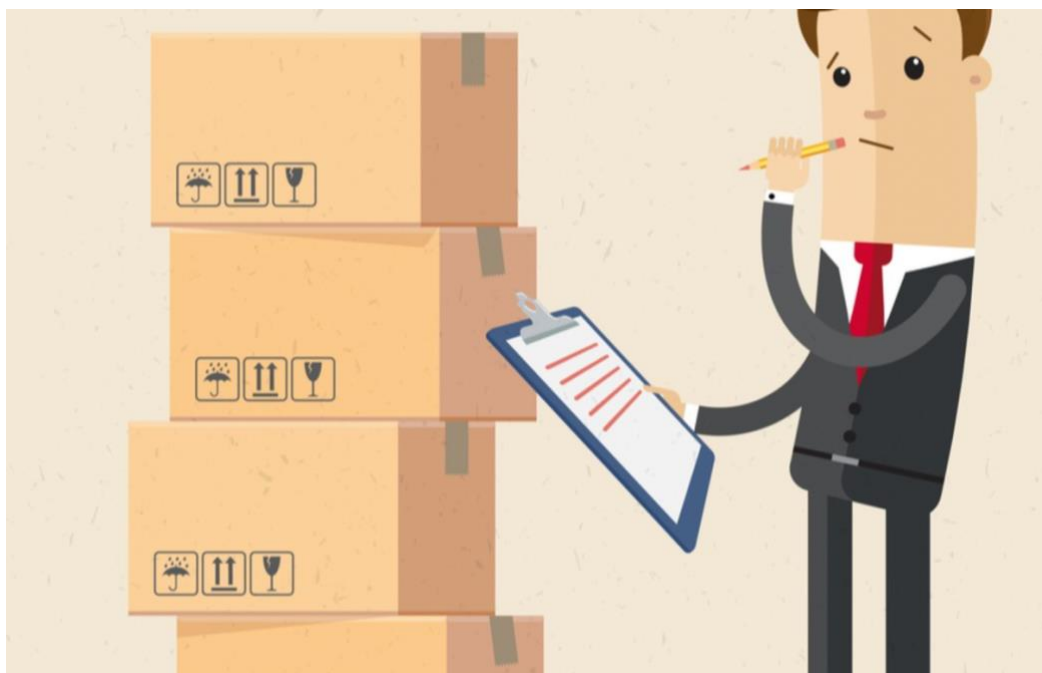
Si sa che l'estetista, il parrucchiere, il personal trainer, il nutrizionista ecc...ecc... sono anche un po' psicologi.

Ecco qui che HAI TROVATO IL TEMPO.

Perché l'opportunità che ti stiamo presentando all'interno di questa guida, può DAVVERO aiutare le persone, anche fuori dal tuo centro! E questo è sicuramente un grande vantaggio per te perché non farà altro che aumentare la fiducia che hanno in te e ti consiglieranno molto più volentieri alle persone che conoscono, in più le tue entrate finalmente saranno slegate dal tuo tempo. Cosa vuol dire? Che guadagnerai anche mentre sei a casa a riposarti su quel divano che tanto desideri dopo una giornata intensa di lavoro! Semplicemente consiglierai un qualcosa in più, rispetto a ciò che già consigli.

“Si ok bello... però c'è un altro problema!

- *HO GIA' I MIEI PRODOTTI E I MIEI FORNITORI”.*



Non è assolutamente un problema e non dovrai sostituire tutti i prodotti se non sarai tu a volerlo!

Oltre ai prodotti ad uso topico che ovviamente la nostra azienda ha, possiamo aiutare il nostro organismo, la nostra pelle e i nostri capelli

agendo dall'interno tramite dei programmi studiati e approvati da oltre 160 Ministeri Della Salute in tutto il mondo.

I prodotti di cui ti sto parlando possono essere complementari a quelli che già utilizzi nel tuo centro.

Saprai certamente quanto è importante abbinare uno stile di vita sano ai prodotti ad uso esterno per ottenere dei risultati sorprendenti!

E saprai anche che il nostro organismo per risplendere al meglio anche nell'aspetto estetico, ha bisogno di integrare tutti i nutrienti che non riesce ad assimilare giornalmente e, almeno 2 volte all'anno, deve essere detossinato.

Quindi bisogna aiutarlo ad eliminare tutte le tossine che spesso sono la causa di vari problemi!

Non ti piace l'idea di poter davvero fare la differenza nella vita dei tuoi clienti e intanto distinguerti dalla massa dei tuoi competitor??

“Sarebbe fantastico, se non fosse che:

NON POSSO VENDERE PRODOTTI AD USO INTERNO DA INGERIRE“



Certo, lo sappiamo!

Infatti non è quello che farai!

Non sarai tu a venderli, ma sarà l'azienda con la quale collaborerai ad occuparsi di tutto questo.

Tu dovrai semplicemente provare un prodotto di altissima qualità (certificati da vari marchi di eccellenza e garanzia che se vorrai potrai

vedere prossimamente) che **CONSIGLIERAI** ai clienti, non che **VENDERAI**... Guadagnando così un'abbondante provvigione. In più potrai creare la tua rete di collaboratori, con i tuoi colleghi e perché no, con i clienti stessi.

Ora che non hai più alcun dubbio né perplessità, ti invito a pensare seriamente a questa opportunità unica.

Dopo tutto quello che hai letto in questa guida e che hai vissuto sulla tua pelle in questi ultimi 2 anni, non pensi che sia arrivato il momento di metterti al riparo e costruirti qualcosa che nemmeno una pandemia globale può portarti via?

P.S. Capisco che questo report sia stato ricco di contenuti, ma ci tenevo davvero a darti il massimo come mai nessuno prima di me ha mai fatto.

Questa è la mia unicità perché ci tengo davvero a che tu possa realmente cambiare la tua vita attraverso quello che stai facendo adesso.

In questo report hai imparato:

- ✓ L'importanza al giorno d'oggi di crearsi una seconda entrata oltre quella primaria
- ✓ Come sia realmente possibile creare una rendita attraverso la tua attività nel mondo del benessere e creare denaro in un modo alternativo.
- ✓ Come creare un sistema più intelligente anche se al momento non hai spiccate competenze, non hai la ben che minima idea di dove cominciare o pensi di non avere tempo.

Stai tranquillo **perché attraverso il nostro modello di business hai già la via semplificata, perché è già tutto pronto**, si tratta solo di mettere in pratica il metodo che ti insegnerò che ti permette di diventare finalmente libero da quelle catene che al momento ti stanno opprimendo.

Tuttavia nessuno ti sta puntando una pistola alla tempia e tu sei perfettamente libero di fare la tua scelta ma sappi che:

1. Il mondo sta cambiando e la 4° rivoluzione industriale è iniziata portando con sé un forte impatto nella vita delle persone e se tu sei arrivato fin qui a leggere questo speciale report hai un vantaggio davvero notevole e anche una grossa responsabilità sulle tue spalle. Puoi realmente creare la tua fortuna prima che sia troppo tardi, salvando anche le persone a te care, evitando così una terribile catastrofe.

2. Il mondo del lavoro non è più quello di un tempo e **tutelarsi con un piano B è sempre un'ottima scelta**

Quindi hai davvero una grande responsabilità verso te stesso. È sufficiente un passo falso e... BOOOM!

Tutto crolla come se non fosse mai stato realmente solido.

È questo quello che vuoi per il tuo futuro?

No, non sono stato eccessivamente drastico.

Questa è la realtà che ci aspetta nei prossimi anni a venire e tu sei fortunato ad aver avuto nelle tue mani questo speciale documento.

Non sto scherzando.

Altrimenti per quale motivo avrei dovuto scrivere più di 20 pagine GRATIS?

Così tanto per perdere tempo?

Avanti non prendiamoci in giro!

È Richiesta una Tua Azione ADESSO!

Come in ogni ambito della propria vita, niente accade per caso ed anche una non azione corrisponde ad una decisione: quella di non agire e non fare nulla.

Se hai ricevuto questo report e lo hai letto fino a qui, un qualche motivo per leggerlo ce l'avevi no?

Altrimenti non penso che tu abbia speso il tuo tempo a "zozzo" giusto perché avevi voglia di leggerti Più DI 20 pagine...

Giusto?

Quindi a questo punto della lettura non avrebbe senso lasciare le cose a metà, pertanto **PRENOTA** all'istante una consulenza gratuita per trasformare il tuo centro benessere in una **RENDITA** per te e i tuoi cari.

Potrai scoprire nel dettaglio l'azienda con cui collaboriamo e la tipologia di prodotti/trattamenti a tua disposizione per soddisfare le esigenze di tutti i tuoi clienti.

Puoi farlo direttamente [cliccando qui](#) in base a dove risiedi potrai scegliere se avere un incontro di persona o via video chiamata.

Io ti aspetto dall'altra parte.

So che farai la scelta corretta.

P.P.S. Forse Non sei convinto. Pensi solamente che questa sia solo una perdita di tempo e che non funzioni...Potrebbe essere... In fondo non sei l'unico a pensarlo. La diffidenza qui in Italia è ai massimi livelli quindi non mi sorprende la cosa.

Ma ti ho dimostrato con i dati alla mano che non è così...

Tuttavia prima di saltare a conclusioni affrettate ti invito a vedere con i tuoi occhi attraverso la consulenza gratuita e poi a valutare in maniera razionale quello che ha permesso a altre estetiste/parrucchieri/personal trainer/naturopati etc etc di migliorare le loro entrate e addirittura di vivere SOLO di Network Marketing.

Spero davvero che tu prenda la via corretta piuttosto che continuare a rimanere qui sperando che qualcuno risolva la situazione attuale, ormai al degrado più totale.

Ecco cosa dice chi ha già colto questa opportunità



“Ciao, sono Alida! Fino a poco tempo fa svolgevo il lavoro di estetica, l’ho svolto con passione per tanti anni della mia vita, cosa che mi ha logorato e mi ha causato enormi problemi fisici, fino a costringermi ad abbandonare. Durante il lock down ho avuto la fortuna di conoscere Mirko Lanfranchi e la sua opportunità di crearsi una rendita attraverso le proprie conoscenze nel mondo del benessere. Ho immediatamente compreso l’enorme potenzialità del progetto e mi sono buttata. Mi sono messa in gioco con coraggio e ho scoperto un lato di me che non conoscevo. Ho scoperto un movimento di persone che condivide un forte obiettivo sostenendosi a vicenda per far stare bene tante persone sia in salute che economicamente. Se anche tu hai voglia di crescere; cambiare e migliorare la tua vita come sto facendo io e altre centinaia di persone come me, ti consiglio vivamente di approfondire questa opportunità.”
Alida Vittoria Origlia

Ti faccio ancora una volta i complimenti per aver richiesto questo e-book, sono felice perché ci siamo incontrati in qualche modo, mi auguro di averti aiutato a trovare degli spunti per raggiungere i tuoi obiettivi con il Network Marketing e mi auguro di sentirti presto.

Se vuoi restare in contatto con me puoi farlo attraverso i miei canali social che trovi qui sotto:

SEGUIMI SU:

Facebook: [>>>CLICCA<<<](#)

Instagram: [@lanfranchimirko](#)

TikTok: [@mirkolanfranchi](#)

YouTube: <https://www.youtube.com/MirkoLanfranchi4ever>

Blog: www.mirkolanfranchi.com

Fan Page: <https://www.facebook.com/lanfranchimirko>



Mirko Lanfranchi

Tutti i diritti riservati © **2021-2022**